

## FORMULARZ DLA PRACODAWCY

**Nazwa firmy:** AUTOMATECH SP. Z O.O.  
**Numer stoiska:** 22  
**Oferowane stanowisko:** INŻYNIER SPRZEDAŻY region: Polska południowa  
**Oferujemy:**

- Umowę o pracę
- Wynagrodzenie uzależnione od wyników pracy
- Samochód służbowy - praca w terenie
- Przyjazną atmosferę pracy w młodym zespole
- Możliwość rozwoju zawodowego – szkolenia w Polsce i za granicą
- Kartę Multisport

### Wymagamy:

- Wykształcenie wyższe lub średnie techniczne
- Doświadczenie w negocjacjach B2B – konieczna praktyka w podobnym charakterze przy sprzedaży usług i produktów dla przemysłu
- Znajomość języków: angielski i/lub niemiecki na poziomie umożliwiającym swobodną konwersację
- Znajomość pakietu MS Office
- Zdolności komunikacyjne
- Kultura osobista na wysokim poziomie
- Samodzielność
- Inicjatywa, kreatywność
- Prawo jazdy kat. B
- Chęć rozwoju zawodowego, w tym poznawania nowych technologii

### Zakres obowiązków:

- Sprzedaż usług oraz produktów w zakresie oferty firmy
- Aktywne poszukiwanie nowych klientów
- Nawiązywanie relacji i współpraca z pozyskanymi klientami
- Bieżący monitoring rynku
- Raportowanie odbytych wizyt i spotkań
- Udział we wskazanych imprezach targowych

### Kontakt:

Uprzejmie informujemy, że odpowiemy tylko na wybrane aplikacje.

Prosimy o przesłanie CV na adres: [magdalena.komorowska@automatech.pl](mailto:magdalenakomorowska@automatech.pl) z następującą klauzulą: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych dla realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 roku o Ochronie Danych Osobowych)”.