



## **Kooperacja w najlepszym wydaniu! – podsumowanie Targów INNOFORM®**

Za nami 3. edycja Targów INNOFORM®. Edycja niezwykle udana, która pobiła wszelkie dotychczasowe rekordy: zarówno pod względem frekwencji jak i liczby Wystawców. Swoją ofertę zaprezentowało 366 firm (o 100 więcej w stosunku do roku poprzedniego!). Jeszcze lepiej prezentują się statystyki dotyczące uczestników: imprezę odwiedziło niemal 4 000 osób! Ale – jak zgodnie podkreślają Wystawcy – nie tylko liczba jest imponująca. Równie istotny jest ich profil: to przede wszystkim specjaliści z branży i decydenci przychodzący na targi w konkretnym celu: poznać nowości i wdrożyć je w swojej firmie, uzupełnić park maszynowy i nawiązać współpracę z podwykonawcami.

### **Premiery i... sprawdzone rozwiązania**

– Przyszłość technologii widzimy już dziś. Konkretnie w postaci robotów w pełni bezpiecznych, mogących współpracować z ludźmi – mówi Damian Wąsik, specjalista ds. sprzedaży i wdrożeń z firmy i-COBOTY. Ich futurystyczne maszyny właśnie na INNOFORMIE® miały swoją premierę.

– Roboty, które tutaj prezentujemy, mają zasięg ręki dorosłego mężczyzny, więc tak jak człowiek mogą podawać detale w wyznaczone miejsce i wykonywać skomplikowane ruchy. Roboty współpracujące mogą zastąpić człowieka i wykonywać monotonne czynności albo niebezpieczne, przy których konieczny jest np. kontakt z wysoką temperaturą. Co więcej, na rynku brakuje obecnie fachowców, m.in. operatorów maszyn. Dzięki współpracy z robotami jeden operator jest w stanie obsługiwać nawet 3, 4 maszyny. Zyskują na tym głównie małe firmy z produkcji dwuzmianowej: przy tym samym zasobie ludzkim, mogą przejść na system trzymianowy – dodaje Wąsik.

Wśród Wystawców Targów INNOFORM® znalazły się nie tylko firmy debiutujące na imprezie, ale także te, które znają ją doskonale z poprzednich edycji.

– W zeszłym roku byliśmy na Targach INNOFORM® po raz pierwszy. Po wydarzeniu, w przeciągu 2-3 miesięcy, udało się sfinalizować kontrakty na sprzedaż 3 maszyn! Załączek tych rozmów pojawił się tu, na targach. Czułem już od pierwszej minuty, że ta edycja będzie bardzo udana. Nie pomyliłem się – na naszym stoisku cały czas mieliśmy Klientów, z jednej rozmowy przechodziłem w drugą, gdybym mógł się sklonować, to mój klon na pewno miałby co robić w tym czasie (śmiech). Jestem pod ogromnym wrażeniem – mamy mnóstwo nowych klientów. Co więcej, spotkaliśmy takie firmy, których nie spotkalibyśmy nigdzie indziej! W przyszłym roku na pewno znów się wystawimy! – mówi Mateusz Haberski, Inżynier Sprzedaży Region Północny z firmy High Technology Machines Sp. z o.o.

## **Targi to nie tylko wystawa**

Niemal 70 spotkań, kilkaset omówionych projektów, niezliczona ilość wzajemnych inspiracji. W tym roku po raz kolejny odbyła się Giełda Kooperacyjna – wyjątkowa w swej formie inicjatywa, której celem jest ułatwienie przedsiębiorcom nawiązania kontaktu i efektywnej współpracy.

– Dla nas Giełda Kooperacyjna jak najbardziej ma sens. Brałismy udział w tych spotkaniach w ubiegłym roku i w tym także. Ta formuła się sprawdza – umówiona wcześniej rozmowa, do której możemy się przygotować jest o wiele bardziej efektywna. Specjalne, zaaranżowane miejsce, wzajemnie poświęcany czas, konkretne tematy – warunki idealne do nawiązania współpracy! – mówi Agnieszka Pawlicka, inżynier sprzedaży z firmy Richo Polska.

Oprócz Giełdy Kooperacyjnej w programie tegorocznych targów znalazła się nowość – Strefa Usług Przemysłowych. Wzięły w niej udział firmy podwykonawcze, świadczące usługi w zakresie produkcji form, obróbki materiałów, regeneracji narzędzi czy remontów maszyn.

– Przez dwa ostatnie dni dużo się działo, nasze stoisko odwiedzali potencjalni klienci i pytali o szczegóły. Otrzymałem sporo wizytówek konkretnych firm, z którymi najprawdopodobniej nawiążemy kontakt. Myślę, że odbyte spotkania mają szansę zaowocować w przyszłości – ocenia udział w Strefie Usług Przemysłowych Tomasz Pięta, Dyrektor Operacyjny, ERMET Sp. J Piotr Pięta i Wspólnicy.

To oczywiście nie wszystko – INNOFORM® już od pierwszej edycji dały się poznać jako miejsce nie tylko prezentacji najnowszych maszyn i urządzeń, ale także arena wymiany specjalistycznej wiedzy. Dla Zwiedzających Bydgoski Klaster Przemysłowy przygotował dwie konferencje: „Automatyzacja w branży narzędziowo-przetwórczej w dobie Przemysłu 4.0”, której partnerem była firma High Technology Machines Sp. z o.o. oraz drugą pt. „Techniki przyrostowe w przemyśle narzędziowo-przetwórczym”, współorganizowaną przez firmę Fado Sp. z o.o.

## **Dolina Narzędziowa**

Podczas Targów uroczyście podpisano porozumienie intencyjne o współpracy partnerskiej w realizacji projektu Dolina Narzędziowa. Sygnatariuszami dokumentu są Marszałek Województwa Kujawsko-Pomorskiego, Prezydent Miasta Bydgoszczy, Starosta Powiatu Bydgoskiego, Rektor Uniwersytetu Technologiczno-Przyrodniczego im. Jana i Jędrzeja Śniadeckich, Rektor Uniwersytetu Kazimierza Wielkiego, Kujawsko-Pomorski Kurator Oświaty, Prezes Zarządu Bydgoskiego Klastra Przemysłowego. Celem projektu jest m.in. wspieranie rozwoju branży narzędziowej i przetwórstwa tworzyw sztucznych w regionie kujawsko-pomorskim, promocja marki Dolina Narzędziowa na arenie krajowej i międzynarodowej, wspieranie i promocja branżowych Targów INNOFORM® oraz rozwój i podnoszenie jakości kształcenia branżowego.

– Przy okazji tych targów chcemy bardzo szeroko otworzyć myślenie młodzieży i wychowawców. Wśród młodych osób, które dziś odwiedziły imprezę, są potencjalni

pracownicy wystawców, ale też potencjalni ich klienci. Warto o tym pamiętać! – mówi Tadeusz Konek z firmy Konek PSN Sp. j., który na targach był jednym z mentorów i przewodników młodzieży ze szkół średnich.

Organizatorzy już dziś zapraszają na 4 edycję wydarzenia, która odbędzie się w dniach 3-5 marca 2020 r.!